



La influencia de la Inversión Extranjera en el Crecimiento Económico del Ecuador

The influence of foreign investment on Ecuador's economic growth

A influência do investimento estrangeiro no crescimento econômico do Equador

Lizbeth Carolina Villagómez-Aldas ^I
carovillagomez2000@gmail.com
<https://orcid.org/0000-0002-7873-0797>

Juan Federico Villacis-Uvidia ^{II}
jf.villacis@uta.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0002-4431-0647>

Fanny Katherine Aldás-Mayorga ^{III}
afannykathy1991.ka@gmail.com
<https://orcid.org/0009-0003-6336-3829>

Silvana Aracely Nuñez-Aldas ^{IV}
silvana.nunez@educacion.gob.ec
<https://orcid.org/0009-0001-6118-0733>

Correspondencia: carovillagomez2000@gmail.com

Ciencias Económicas y Empresariales
Artículo de Investigación

* **Recibido:** 28 de octubre de 2024 * **Aceptado:** 01 de noviembre de 2024 * **Publicado:** 09 de diciembre de 2024

- I. Magíster en Contabilidad y Finanzas por la Universidad UTE, Licenciada en Contabilidad y Auditoría por la Universidad Técnica de Ambato, Investigadora Independiente, Ambato, Ecuador.
- II. Magíster en Pequeñas y Medianas Empresas Mención Finanzas por la Universidad Nacional de Chimborazo, Economista Mención Gestión Empresarial por la Universidad Nacional de Chimborazo, Docente Ocasional a Tiempo Completo de la Universidad Técnica de Ambato, Adscrito a la Facultad de Contabilidad y Auditoría, Ambato, Ecuador.
- III. Máster en Administración de Empresas Calidad, Seguridad y Ambiente por la Universidad Técnica de Ambato, Ingeniera en Comercio Exterior por la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Investigadora Independiente, Ambato, Ecuador.
- IV. Ingeniera en Química por la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, Investigadora Independiente, Ambato, Ecuador.

Resumen

Este estudio analiza el impacto de la inversión extranjera directa (IED) en la economía ecuatoriana durante el período 2015-2023. Los resultados muestran que los niveles de IED han sido consistentemente bajos, promediando solo el 0.75% del PIB. La débil correlación entre la IED y el PIB sugiere que la inversión extranjera no ha sido un motor significativo de crecimiento económico en Ecuador, siendo otros factores como las exportaciones de petróleo y el gasto público más influyentes. Se identifican barreras importantes para atraer mayor inversión extranjera, incluyendo la inestabilidad política, la alta presión tributaria y la falta de incentivos adecuados. El estudio concluye con recomendaciones para mejorar el clima de inversión, implementar incentivos fiscales y fortalecer la infraestructura y el capital humano para hacer de Ecuador un destino más atractivo para los inversores extranjeros.

Palabras Clave: Inversión Extranjera Directa; Crecimiento Económico; PIB; Ecuador; Política Económica; Incentivos Fiscales; Infraestructura; Capital Humano.

Abstract

This study analyses the impact of foreign direct investment (FDI) on the Ecuadorian economy during the period 2015-2023. The results show that FDI levels have been consistently low, averaging only 0.75% of GDP. The weak correlation between FDI and GDP suggests that foreign investment has not been a significant driver of economic growth in Ecuador, with other factors such as oil exports and public spending being more influential. Important barriers to attracting greater foreign investment are identified, including political instability, high tax pressure and lack of adequate incentives. The study concludes with recommendations to improve the investment climate, implement tax incentives and strengthen infrastructure and human capital to make Ecuador a more attractive destination for foreign investors.

Keywords: Foreign Direct Investment; Economic Growth; GDP; Ecuador; Economic Policy; Tax Incentives; Infrastructure; Human Capital.

Resumo

Este estudo analisa o impacto do investimento direto estrangeiro (IDE) na economia equatoriana durante o período 2015-2023. Os resultados mostram que os níveis de IDE têm sido

consistentemente baixos, atingindo em média apenas 0,75% do PIB. A fraca correlação entre o IDE e o PIB sugere que o investimento estrangeiro não tem sido um motor significativo do crescimento económico no Equador, sendo outros factores, como as exportações de petróleo e a despesa pública, mais influentes. São identificadas barreiras importantes à atração de maior investimento estrangeiro, incluindo a instabilidade política, a elevada pressão fiscal e a falta de incentivos adequados. O estudo conclui com recomendações para melhorar o clima de investimento, implementar incentivos fiscais e reforçar as infraestruturas e o capital humano para tornar o Equador um destino mais atractivo para os investidores estrangeiros.

Palavras-chave: Investimento Direto Estrangeiro; Crecimiento Económico; PIB; Equador; Política económica; Incentivos Fiscais; Infraestructura; Capital Humano.

Introducción

El Ecuador tal como lo conocemos ha pasado por muchos cambios, en especial a nivel social y a económico, se esperaría como cualquier otro país que todos los cambios de los cuales ha sido participe sean positivos haciendo énfasis únicamente al progreso (Acosta, 2012). Sin embargo, la situación nos deja mucho que desear. Podemos atribuirle la situación del país a la globalización, a la inflación, a la falta de recursos económicos, al atraso en cuestiones tecnológicas y demás factores (CEPAL, 2019).

Empero, sin duda alguna para evaluar la situación de nuestro país un pequeño ejemplo es el antes y el después que marco la pandemia en la economía del Ecuador. Muchos profesionales expertos en el área de la economía de país, sumado a los políticos han mencionado frases como “el Ecuador no prospera por el sistema político en el que nos manejamos”, hay que tomar conciencia de que esto si es un poco cierto, pero no del todo (Fontaine, 2016). El hecho de que la economía del Ecuador se encuentre estancada se debe a varios factores que hacen falta, del cual somos conscientes, desde candidatos a la presidencia hasta críticos analistas han mencionado que la economía podría mejorar si nos encaminamos a la solución muy mencionada pero poco presente de inversión extranjera (Yance et al, 2017).

El hecho de hablar de la inversión extranjera suena tan fácil como invitar a una serie de empresarios internacionales a que conozcan nuestro país para que invierta. Pero en realidad existe una brecha para lograr dicho objetivo, no son indiferentes todos los esfuerzos que se han realizado por atraer a cualquier tipo de empresas que generen empleo, y muevan la economía en el Ecuador, pero lo

cierto es que incluso dichas estrategias han surtido un efecto rebote, que como consecuencia se han despedido varias multinacionales de nuestro país (Carrillo, 2015).

La política en cierta parte si es importante para un inversionista extranjero, pero porque la política es importante, muchos dirán que solo por interés, pero justamente esos intereses hacen que se den paso o se nieguen leyes, acuerdos, reglamentos y toda la parte legislativa que les interesa a nuestros inversionistas, donde participan muchos las reglas tributarias vigentes para que una empresa tome la decisión de instaurarse o no en nuestro país (Quispe & Ayaviri, 2021).

Es fundamental mencionar que incluso solo el hecho de que exista un cambio repentino del gobierno es un repelente para los inversionistas, debido a la manera de trabajar y a la inestabilidad que presentamos como país (Rivera-Vargas et al, 2019). Sincerarse es asumir que el Ecuador con nuestra actual situación, con nuestra forma de proceder tan revuelta, que da paso a un sinnúmero de paralizaciones por subsidios, por quiebres políticos, por desacuerdos entre dirigentes ha provocado que el Ecuador a nivel internacional sea tachado como un país inestable, con falta de seriedad en su legislación y por ende en todas sus leyes (Guamán, 2013).

Si se lograra un giro de 180 grados a esta situación y se lograra un equilibrio, definitivamente las condiciones para los ecuatorianos cambiaría. Por otra parte hay que mencionar el buen trabajo de varias dependencias del Estado, logrando acuerdos comerciales vigentes que favorecen a nuestro país, y son motivo del crecimiento comercial con miradas al fortalecimiento de varios sectores comerciales, un ejemplo de aquello es el Acuerdo Comercial Estratégico entre Ecuador y Corea del Sur (SECA), en el cual uno de sus ejes importantes son los beneficios que se atribuyen al sector florícola y a sus importaciones, y este tipo de acuerdos están tan bien pensados, que no son aleatorios, pues como hemos mencionado buscan fortalecer lazos comerciales entre países donde sea un ganar y ganar en todos los sentidos. Y son instrumentos como estos que son materia perfecta para crear un atractivo hacia nuestro país (CEPAL, 2019).

Este tema es de vital importancia que no pasa desapercibido, pues su reflejo lo encontramos directamente en el bolsillo de los ecuatorianos. Muchas personas con un análisis interno asumirían que el Ecuador está bien por el incremento paulatino del salario básico como un ejemplo, pero la verdadera realidad está en el hecho de para que nos alcanza ese salario básico y si el incremento es suficiente para cubrir todas las necesidades y tener una vida digna (Rodríguez & Hérnandez, 2016).

En el boletín coyuntural de Finanzas Publicas N° 19 con datos al 2023, en el segmento de los indicadores sociales del segundo semestre se observa la siguiente información.

Tabla N°1: Indicadores Sociales

INDICADORES SOCIALES (Junio/Noviembre 2023)					
EMPLEO ADECUADO (Nov. 2023)	DESEMPLEO (Nov. 2023)	SUBEMPLEO (Nov. 2023)	POBREZA NACIONAL (Junio 2023)	POBREZA EXTREMA (Junio 2023)	COEFICIENTE DE GINI (Junio 2023)
35,8%	3,5%	21,0%	27,0%	10,8%	0,467

Elaborado: Autores

Estos datos comprueban que tan solo un 35.8% de ecuatorianos tienen un empleo adecuado, y lo más probable es que ese mismo porcentaje de personas son los que tienen los beneficios de gobierno de incremento salarial y entre otros y el resto de la población sigue a la deriva.

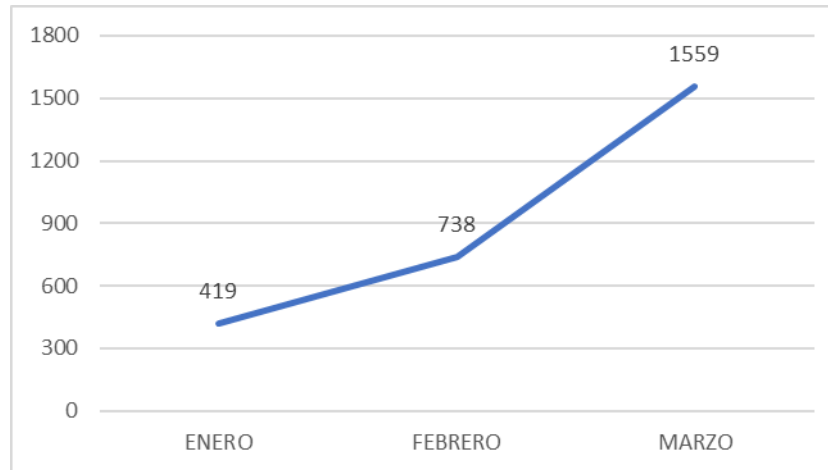
Adicionalmente, si buscamos un enfoque de investigación desde otros factores que influyen dentro de inversión privada, también se consideran al gasto público y a la presión tributaria de América Latina. Según Brito & Iglesias (2017) quienes realizaron un estudio en busca de evidencia empírica acerca de esta temática muestran tres hipótesis. La primera resalta que, si la presión tributaria tiene efectos en la inversión privada, la segunda si la inversión pública tiene un efecto de crowding out con la inversión privada, y la tercera qué papel juega el gobierno como intermediario de las inversiones.

Dentro de este estudio se determina que la presión tributaria es un repelente para la inversión extranjera y sobre todo los impuestos de consumo, para el caso de Ecuador se refiere al IVA (Impuesto al Valor Agregado). Dicha teoría es comprobable de una manera significativa e influyente pues al año 2024 vivimos un incremento del 12% al 15%, que en datos podría aparentar muy poco, pero la realidad es que este impuesto al ser el más participativo en las transacciones económicas de día a día, ha hecho que el gobierno tenga grandes expectativas sobre su recaudación. Incluso comentaristas económicos mencionan que la idea del gobierno es solventar la falta de liquidez gubernamental con esta alza. El fundamento de lo mencionado es la situación del gobierno anterior, que dejó en evidencia la poca solvencia con la que contamos (Sanchez G. , 2019).

Estos datos se aceleran analizando el atraso en la alícuota de los desembolsos a las mismas entidades del estado, como son Municipios, GADS, y sin mencionar a las cuentas por pagar pendientes que tiene el estado.

Estos datos son tan relevantes que se muestran en la prensa. El Diario Primicias (2024) emitió un informe acerca del incremento sustancial en el atraso de pagos por parte del gobierno. Puesto que en enero del 2024 el gobierno mantenía cuentas por pagar de USD419 millones y para marzo tuvo un incremento a USD 1.559 millones.

Figura N° 1: Evolución de los atrasos del presupuesto del Primer Semestre



Fuente: Tomado de (Primicias, 2024)

Elaborado: Autores

Ahora bien, esta información sumada al incremento del IVA hace que el análisis de los inversionistas extranjeros sea de la siguiente manera “no se puede invertir en un país donde hay un incremento sustancial de impuestos, puesto que, si se suben los impuestos al consumo, la gente consume menos” y a menos consumo, menos generación de ingresos, menos ganancias, lo cual no es atractivo para cualquier negocio que busca su lucro.

Desarrollo

Para el desarrollo de esta investigación se toman en cuenta los antecedentes de la temática mediante la revisión de varios aportes que nos permiten entender el efecto que puede tener la inversión extranjera directa ayudando al desarrollo de las economías y mejorando los niveles de crecimiento de las mismas por medio de varias herramientas.

En este sentido, Weil (2005) explica que el principal factor que determina que la inversión extranjera directa ayude al crecimiento es la transmisión de conocimientos que genera estas

inversiones En los países en vías de desarrollo la cual permite el mejoramiento de la productividad en diferentes sectores lo que permite un mayor crecimiento de la renta y una mejora de las condiciones de vida de la población. Por otro lado, Galor (2011) explica que los efectos benéficos de la inversión extranjera directa en las economías generalmente se ven visualizado también en el nivel de capital humano el cual mejora debido a los requerimientos de una mayor especialización en la mano de obra que tiene la inversión extranjera lo que promueve la creación de economías de conocimiento en las sociedades que reciben inversión extranjera directa.

Dentro de lo mismo Basem-Hassan et al (2012) explica que la inversión extranjera directa a la vez puede tener efectos positivos en el mercado laboral ya que la misma puede mejorar los niveles de empleo y los salarios de las economías al promover la producción y la búsqueda de mano de obra cualificada para cumplir roles específicos dentro de sectores e innovadores. Por otro lado, Paz y Miño (2015) explican que si en general la inversión extranjera directa se ha visto como beneficiosa para la mayoría de las economías está a la vez puede generar distorsiones debido a que los inversores influyen en la política pública de los países receptores de esta inversión para generar grandes beneficios de la misma sin importar que esto perjudique a la economía en general.

Rivas & Puebla (2016) explícame de ante su estudio que la inversión extranjera directa está altamente asociada con los niveles de crecimiento de la economía esto debido a que la mayoría de países sobre todo en desarrollo no cuenta con el capital para invertir en sectores productivos de alta rentabilidad que permitan generar un crecimiento de la renta de la población por lo mismo la inversión extranjera directa es un factor esencial que promueve el crecimiento. En lo mismo concuerda Brito & Iglesias (2017) al explicar que los efectos positivos de la inversión extrajera directa en la economía si pueden promover por medio de generar beneficios fiscales para la misma. Dentro del Ecuador Franco (2019) explica que la creación y expansión del mercado de capitales puede ayudar a la captación de inversión extranjera directa para las compañías nacionales y ya que al tener empresas que coticen en la bolsa nacional lo mismo puede atraer a inversores interesados en promover las actividades empresariales de estas empresas y generar importantes rendimientos para su cartera por lo cual el autor explica que se debe generar beneficios para este tipo de actividades económicas en el país que están destinadas a la captación de fondos tanto nacionales como internacional.

Cárdenas et al. (2019) advierte que el modelo de crecimiento del Ecuador guiado por un estado obeso el cual incrementa cada vez más su gasto público está dejando a un lado el papel importante

que puede jugar la inversión extranjera directa en promover un crecimiento a largo plazo en el país ya que el incremento del gasto público solo puede aumentar los niveles de endeudamiento del país y no fueron fomentar el crecimiento a través de la inversión productiva de capitales de extranjeros en sectores clave de la economía. Dentro de lo mismo, Cordero (2022) explica cómo el abandono del paternalismo del gobierno y el gasto público a los sectores clave de la economía y la captación de inversión extranjera directa promovió el crecimiento de la economía de República Dominicana siendo este un modelo óptimo para promover el crecimiento.

Metodología

Enfoque

Dentro de la metodología es importante mencionar que el estudio es de carácter cuantitativo esto debido a que verifica el papel de la inversión extranjera directa en el Ecuador por medio de métodos estadísticos y matemáticos para verificar hipótesis de trabajo con el fin de entender el efecto de esta variable en el país.

Fuentes de información

Para el desarrollo del estudio se utilizaron datos de fuentes secundarias puntualmente se obtuvieron datos de la Inversión Extranjera Directa como porcentaje del PIB, el PIB y su tasa de variación anual, la Inversión interna como porcentaje del PIB, el Total de depósitos del sistema cooperativista y la Inflación anual, para el Ecuador durante el periodo 2015-2023. Los datos de estas variables fueron obtenidos del Banco Mundial en su apartado de datos económicos del Ecuador.

Procesamiento de la información

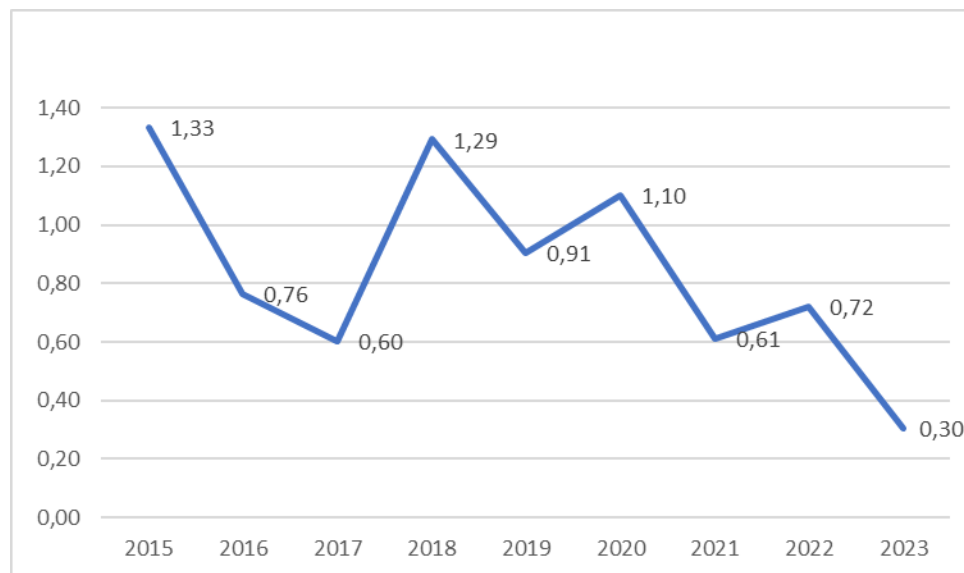
Con el fin de verificar el efecto de la inversión extranjera directa en el Ecuador durante el periodo de estudio 2015-2023 se llevará a cabo como metodología de procesamiento de la información dos tipos de análisis en primer lugar un análisis descriptivo del comportamiento tanto de la inversión extranjera directa en el Ecuador el Pib y su tasa de crecimiento anual c que permitirán en primer lugar determinar las tendencias que han seguido estas variables durante el período de estudio e identificar posibles patrones y el efecto que puede tener la inversión extranjera en el país.

De manera posterior en el nivel correlacional de la investigación y el tratamiento de la información se llevará a cabo un análisis correlacional entre la inversión extranjera directa como el porcentaje del PIB y el producto interno bruto con el fin de identificar si hay un grado de asociación lineal en estas variables lo que significaría que los cambios en la inversión extranjera directa tienen una relación con el producto interno bruto que mide el crecimiento de la economía ecuatoriana.

Resultados

A continuación, se presentarán los resultados alcanzados en la investigación para los niveles descriptivos y correlacionales los cuales en primer lugar tratarán de entender el comportamiento de la inversión extranjera directa en el Ecuador, así como las principales variables indicativas de la salud de la economía en el país.

Figura N° 2: Inversión Extranjera Directa Ecuador como porcentaje del PIB 2015-2023



Fuente: Elaborado por la autora con datos (BM)

Elaborado: Autores

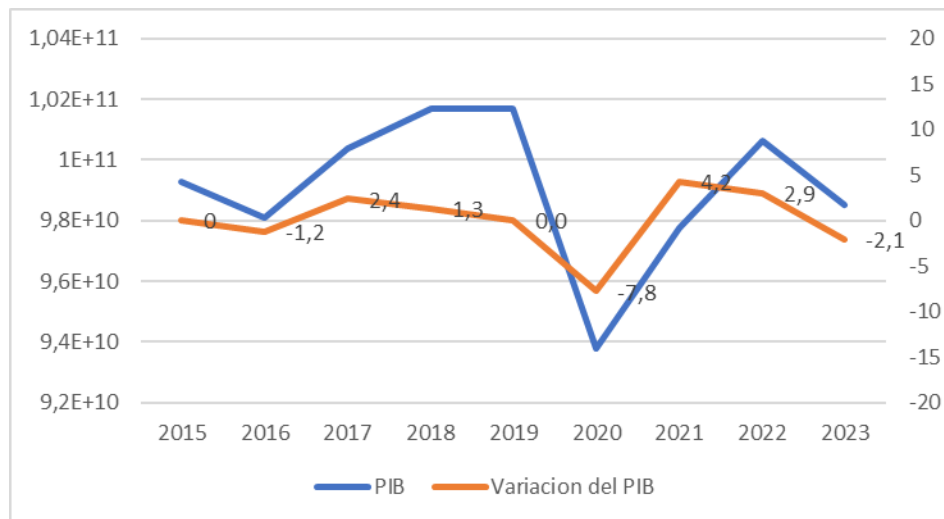
La figura 2 muestra el comportamiento de la inversión extranjera directa en el Ecuador como porcentaje del PIB entre 2015 y 2023. En la misma podemos ver que los niveles de inversión extranjera directa en el Ecuador siempre han sido muy bajos en la economía en comparación a los de otros países. Ya que en promedio desde 2015 a 2023 esta se mantuvo en un 0,75% del PIB. Lo

que ya en un principio nos hace ver que el papel de la inversión extranjera directa o su impacto en la economía será bajo ya que la misma tiene niveles muy pequeños en relación a otros países.

Por otro lado, al analizar el comportamiento de esta variable durante el periodo de estudio podemos ver que la misma sufre una caída sustancial durante los años del período de análisis esto se relaciona con la recesión que ha sufrido la economía desde 2015 debido a la caída de los precios del petróleo el terremoto de Manabí los problemas con el presupuesto general del estado y el abandono del gobierno para motivar la economía por medio del gasto público.

Por otro lado, es importante mencionar que desde 2017 a 2023 múltiples gobiernos como el de Lenin Moreno, Guillermo Lasso y Daniel Noboa han aplicado varias políticas con el fin de promover la inversión extranjera directa las cuales han tenido altos costos para la economía y no han generado efectos promoviendo una mayor inversión extranjera edad directa en el país.

Figura N° 3: PIB y su Variación Anual Ecuador 2015-2023



Fuente: Elaborado por la autora con datos (BM)

Elaborado: Autores

En la figura 3 por otro lado podemos ver el comportamiento del pib y su tasa de variación anual de 2015 a 2023 en la misma podemos ver que de 2015 a 2016 el pib sufrió una caída de manera posterior desde 2016 a 2019 sufrió un crecimiento por otro lado el año 2020 determinó una caída en el producto interno bruto del país generada por la pandemia de Covid19. De manera posterior en 2021 y 2022 la economía se recuperó sin alcanzar los niveles prepandemia finalmente para el

año 2023 se ve una caída de nuevo del Producto Interno Bruto. Esta situación nos permite ver que si bien la economía presentó una mejoría desde 2016 a 2019 y de manera posterior a la pandemia de Covid19 está a su vez ha presentado grandes problemas durante el período de estudio.

Dentro del componente correlacional de la investigación se llevará a cabo el análisis de correlación entre la inversión extranjera directa y el PIB del país esto con el fin de verificar el impacto de la inversión extranjera directa en la economía ecuatoriana. Para esto en primer lugar se obtienen los principales estadísticos descriptivos de las variables que permitirán entender su característica y de manera determinante su distribución pudiendo hacer esta normal o no normal. Esto con el fin de entender si se debe utilizar una prueba paramétrica o no paramétrica con el fin de verificar la correlación entre estas dos variables.

Tabla N° 2: Estadísticas Descriptivas Variables

	IED	PIB
Mean	0.848378	9.91E+10
Median	0.764667	9.93E+10
Maximum	1.332155	1.02E+11
Minimum	0.304965	9.38E+10
Std. Dev.	0.341647	2.48E+09
Skewness	0.084656	-0.982166
Kurtosis	1.980462	3.371835
Jarque-Bera	0.400547	1.498822
Probability	0.818507	0.472645
Sum	7.635400	8.92E+11
Sum Sq. Dev.	0.933783	4.90E+19
Observations	9	9

Fuente: Elaborado por la autora con datos (BM)

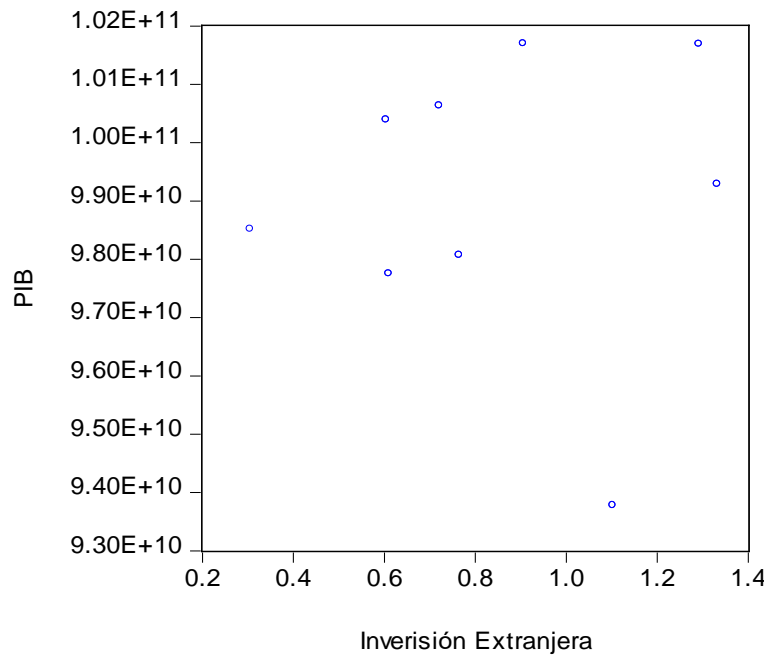
Elaborado: Autores

Dentro de la tabla dos que muestra los estadísticos descriptivos de las variables a analizarse por medio de la correlación en primer lugar podemos ver que el estadístico ya espera para verificar la

normalidad de las variables tiene un p valor para la inversión extranjera directa de 0.81 y de 0.47 para el PIB.

Este valor al ser más alto que el nivel de significancia 0.05 nos dice que se debe rechazar la hipótesis de una distribución no normal, por lo tanto, las variables cuentan con una distribución normal por lo que podemos utilizar la correlación de Pearson para analizar la asociación lineal entre las mismas.

Figura N° 4: Matriz de Correlación de Pearson variables



Fuente: Elaborado por la autora con datos (BM)

Elaborado: Autores

Dentro de la tabla dos que muestra los estadísticos descriptivos de las variables a analizarse por medio de la correlación en primer lugar podemos ver que el estadístico ya espera para verificar la normalidad de las variables tiene un p valor para la inversión extranjera directa de 0.81 y de 0.47 para el pib. Este valor al ser más alto que el nivel de significancia 0.05 nos dice que se debe rechazar la hipótesis de una distribución no normal por lo tanto las variables cuentan con una distribución normal por lo que podemos utilizar la correlación de Pearson para analizar la asociación lineal entre las mismas.

Al realizar el cálculo de la correlación se obtiene como valor de Pearson 0.0361 el cual nos dice que la inversión extranjera directa y el producto interno bruto en la economía ecuatoriana durante 2015 a 2023 presenta una débil y casi nula asociación positiva. Esto nos dice que el crecimiento de la inversión extranjera directa no se puede relacionar con un crecimiento del pib y de la economía ecuatoriana durante el periodo de estudio.

Discusión

Los resultados obtenidos por medio de la metodología tienen sentido dentro de la literatura ecuatoriana que analiza el crecimiento y la inversión extranjera. Ya que por un lado se afirma que históricamente la inversión extranjera directa tanto como la inversión interna han sido muy bajas en la economía lo que ha afectado la economía ya ha determinado históricos bajos niveles de crecimiento (Acosta, 2012).

Por otro lado, se sabe que el crecimiento alcanzado por la economía en general ha estado determinado por las actividades exportadoras, la extracción de petróleo o las inyecciones de liquidez que el gasto público ha generado en la economía (Guamán, 2013). Por lo cual tiene sentido los resultados obtenidos cuentan con un amplio sentido. Ya que permiten en verificar estos resultados obtenidos en otras investigaciones.

Conclusiones

Las principales conclusiones del estudio señalan que:

- Ecuador ha mantenido consistentemente bajos niveles de IED, promediando apenas el 0.75% del PIB entre 2015 y 2023. Esto indica que la economía ecuatoriana no ha sido un destino atractivo para los inversores extranjeros en comparación con otros países.
- La correlación entre la IED y el PIB muestra una débil asociación positiva, sugiriendo que la IED no ha sido un motor significativo de crecimiento económico en Ecuador. Otros factores, como las exportaciones de petróleo y el gasto público, han jugado roles más importantes en el desempeño económico del país.
- La inestabilidad política, la alta presión tributaria y la falta de incentivos adecuados han sido barreras importantes para atraer mayor IED. Las políticas gubernamentales implementadas para fomentar la inversión extranjera no han logrado resultados significativos debido a estos obstáculos.

Las recomendaciones generadas en la investigación nos dicen que:

- Es esencial estabilizar el entorno político y reducir la burocracia para mejorar el clima de inversión en Ecuador. Crear políticas claras y consistentes que protejan los intereses de los inversores puede aumentar la confianza y atraer mayores flujos de IED.
- Implementar incentivos fiscales específicos y simplificar las regulaciones para atraer inversión extranjera en sectores estratégicos. Reducir la presión tributaria, especialmente los impuestos al consumo, puede estimular tanto la inversión como el consumo interno.
- Invertir en la mejora de la infraestructura y el desarrollo del capital humano es crucial para crear un entorno atractivo para la inversión extranjera. Mejorar la educación y la capacitación laboral puede ayudar a cumplir con los requerimientos de mano de obra especializada que buscan los inversores extranjeros.

Referencias

1. Acosta, A. (2012). Breve Historia Económica del Ecuador. Quito: Corporación Editorial Nacional.
2. Basem-Hassan et al, M. (2012). La inversión extranjera directa, las exportaciones, el producto interno bruto y el mercado laboral en Puerto Rico. *Ecos de Economía* 35(16), 5-28.
3. Brito, L. F., & Iglesias, E. (Diciembre de 2017). Inversión Privada, gasto público y presión tributaria en América Latina. *Estudios de la Economía*, 44(2), 131-156. Recuperado el 9 de Abril de 2024, de https://www.scielo.cl/scielo.php?pid=S0718-52862017000200131&script=sci_arttext
4. Cárdenas, S., V, V., & Alvarado, V. (2019). El modelo de crecimiento económico en Ecuador en el período 2004 - 2015: una perspectiva a partir de la Ley de Thirlwall. *Empresarial*, 55-64.
5. Carrillo, P. (2015). Efectos Macroeconómicos de la Política Fiscal en Ecuador. *Analítica* Vol 9, 23- 52.
6. CEPAL. (2019). La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe. Santiago. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/44697/8/S1900448_es.pdf

7. Cordero, M. (2022). La inversión extranjera en los sectores dinamizadores del desarrollo sostenible y sus flujos hacia Centroamérica, Cuba, Haití, México y la República Dominicana, 2015-2021. Ciudad de Mexico: Naciones unidas cepal .
8. Fontaine, G. (2016). Petróleo y desarrollo sostenible en Ecuador: las apuestas. Quito - Ecuador: RISPERGRAF C.A.
9. Franco, M. (2019). Crecimiento Económico y desarrollo del mercado de capitales en el Ecuador. Mikarimin. Revista Científica Multidisciplinaria, 219-230.
10. Galor, O. (2011). Unified Growth Theory. Princeton: Princeton University Pres.
11. Guamán, I. (2013). Análisis de la evolución del nivel de sofisticación de la canasta de exportaciones del Ecuador en el período 1990 – 2010, y su relación con el PIB per cápita. Quito: (Bachelor thesis PUCE).
12. Paz y Miño, J. (2015). Historia de los impuestos en Ecuador. Quito: SRI-PUCE.
13. Primicias. (2 de Abril de 2024). El estado tiene atrasos por 1.559 millones a marzo del 2024. Primicias. Recuperado el 9 de Abril de 2024, de <https://www.primicias.ec/noticias/economia/atrasos-presupuesto-iess-gad-sueldos-burocracia-noboa/>
14. Quispe, G., & Ayaviri, D. (2021). Carga y presión tributaria. Un estudio del efecto en la liquidez, rentabilidad e inversión de los contribuyentes en Ecuador. Revista de Ciencias de la Administración y Economía , 251-270.
15. Rivas, S., & Puebla, A. (2016). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico. Revista mexicana de economía y finanzas, 51-75.
16. Rivera-Vargas et al, J. (2019). Análisis del tamaño del gobierno en la economía, perspectiva del consumo y el gasto corriente en el Ecuador 2003 -2013. Visionario Digital Vol. 3 / No.1, 52-66.
17. Rodríguez, R., & Hérnandez, M. (2016). El análisis de las diferencias salariales y discriminación por género por áreas profesionales en México, abordado desde un enfoque regional, 2015. Estudios Sociales 49, 122-150.
18. Sanchez, G. (2019). Crecimiento económico e inflación, determinantes del desempleo en Ecuador. Espeacios .
19. Weil, D. (2005). Economic Growth. Addison-Wesley.

20. Yance et al, C. (2017). La importancia de las PYMES en el Ecuador. Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana. vol 3. num 3, 123-156.

© 2024 por los autores. Este artículo es de acceso abierto y distribuido según los términos y condiciones de la licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional (CC BY-NC-SA 4.0) (<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>).