



*COVID-19 un hito para la economía, una mirada analítica a la realidad
Económica del Ecuador*

*COVID-19 a milestone for the economy, an analytical look at the economic reality
of Ecuador*

*COVID-19 um marco para a economia, um olhar analítico sobre a realidade
econômica do Equador*

José Alexander Moreira-Pacha ^I
alexander.moreira@uleam.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0002-6281-3061>

Correspondencia: alexander.moreira@uleam.edu.ec

Ciencias económicas y empresariales
Artículo de investigación

***Recibido:** 26 de febrero de 2021 ***Aceptado:** 20 de marzo de 2021 * **Publicado:** 08 de abril de 2021

- I. Ingeniero Comercial, Máster en Gestión y Administración Pública, Dirección de Postgrados, Cooperación y Relaciones Internacionales, Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí, Manta, Ecuador.

Resumen

Se desarrolló esta investigación con el objetivo de analizar el impacto de la Pandemia Covid-19 en la economía mundial y sus efectos en el Ecuador. La metodología empleada fue la cualitativa y consistió en la revisión de fuentes bibliográficas como artículos científicos, tesis e información verificada en fuentes oficiales como el Fondo Monetario Internacional, Organización Mundial del Comercio, Comisión Económica para Latinoamérica y el Caribe e instituciones nacionales como el Ministerio de Salud Pública, Ministerios de Economía y Finanzas y Ministerio de Industria y Producción. La investigación arrojó que el decrecimiento del Producto Interno Bruto a nivel mundial ha sufrido una baja considerable ya que restricciones aplicadas en cada país ha conllevado el cierre de fronteras y por tanto una limitación a la importación y exportación, el panorama sigue siendo sombrío más aún en países con mayor vulnerabilidad económica, por lo tanto la salvación económica dependerá de un buen uso de los recursos públicos, austeridad y una política internacional que ayude a la liquidez.

Palabras Claves: Coronavirus; pandemia; Covid 19; Economía; virus.

Abstract

This research was developed with the aim of analyzing the impact of the Covid-19 Pandemic on the world economy and its effects in Ecuador. The methodology used was qualitative and consisted of the review of bibliographic sources such as scientific articles, theses and information verified in official sources such as the International Monetary Fund, World Trade Organization, Economic Commission for Latin America and the Caribbean and national institutions such as the Ministry of Public Health, Ministries of Economy and Finance and Ministry of Industry and Production. The investigation showed that the decrease in the Gross Domestic Product worldwide has suffered a considerable drop and the restrictions applied in each country have led to the closure of borders and therefore a limitation on imports and exports, the outlook remains even more bleak in countries with greater economic vulnerability, therefore economic salvation dependent on a good use of public resources, austerity and an international policy that helps liquidity.

Keywords: Coronavirus; pandemic; Covid 19; Economy; virus.

Resumo

Esta pesquisa foi desenvolvida com o objetivo de analisar o impacto da Pandemia Covid-19 na economia mundial e seus efeitos no Equador. A metodologia utilizada foi qualitativa e consistiu na revisão de fontes bibliográficas como artigos científicos, teses e informações verificadas em fontes oficiais como Fundo Monetário Internacional, Organização Mundial do Comércio, Comissão Econômica para a América Latina e o Caribe e instituições nacionais como o Ministério da Saúde Pública, Ministérios da Economia e Finanças e Ministério da Indústria e Produção. A investigação mostrou que a queda do Produto Interno Bruto mundial sofreu uma queda considerável e as restrições aplicadas em cada país levaram ao fechamento das fronteiras e, portanto, a uma limitação das importações e exportações, as perspectivas continuam ainda mais sombrias em países com maior vulnerabilidade econômica, portanto salvação econômica dependente do bom uso dos recursos públicos, austeridade e uma política internacional que auxilie a liquidez.

Palavras-chave: Coronavírus; pandemia; Covid 19; Economia; vírus.

Introducción

A mediados de diciembre del 2019 en Wuhan – China se diagnosticaron casos de una neumonía de origen desconocido, estos casos encendieron las alertas sanitarias en la provincia de Hubei, el 12 de enero de 2020 posterior a estudios la Organización Mundial de la Salud recibió el genoma secuenciado¹ del nuevo virus y lo nombró 2019-nCoV hasta el 11 de febrero que se dio su nombre oficial como Covid-19 que es el acrónimo de Corona Virus Disease 2019 (enfermedad por coronavirus 2019)

Entre los meses de enero y febrero se dio inicio a la expansión del virus, Europa y el resto de Asia fueron los primeros continentes en, de manera desconocida, anclar el virus en los países de su región, América por su parte notificó el primer caso el 21 de enero de 2020 con un hombre que había viajado de China a Washintong DC – Estados Unidos y Brasil, el 26 de febrero informó un positivo en Sao Paolo.

¹ Es uno o varios procesos de laboratorio que determina la secuencia completa del ADN en el genoma de un organismo en un proceso único

En Ecuador el primer caso fue importado desde Madrid, una mujer de 70 años arribó al país el 14 de febrero y varios días después, el 29 de febrero el Ministerio de Salud Pública anunció en rueda de prensa el caso 0 de la epidemia en territorio ecuatoriano.

Este fenómeno mundial que nos atañe desde lo sanitario ha supuesto una contracción en la economía a nivel mundial, desnudó todas las falencias y brechas que tenían los estados para afrontar vicisitudes que no estaban previstas y permitió demostrar la gran intersección que existe entre la economía y otras consideraciones.

(McKibbin & Sidorenko, 2006) exploraron las implicaciones de un brote de influenza pandémica en la economía global a través de una variedad de escenarios, encontrando que incluso una pandemia leve tiene consecuencias significativas para la producción económica mundial.

En consecuencia, la pandemia escribe un hito en nuestras vidas, también podría estar escribiéndolo en otras dimensiones de la actividad humana, como el desarrollo de la economía y el comercio nacional e internacional, la importancia de esto no puede ser mirada superficialmente sino consolidada en el marco gestiones de ingresos y salidas económicas.

Para (Johnson, 2020) la aparición del COVID-19 representa una emergencia para la salud pública e identifica tres riesgos para la economía global. El primero nos anticipa una desaceleración de la economía China y caída en precios de los activos financieros, el segundo la falta de liderazgo de los mandatarios y por último que las economías emergentes no se están preparados para afrontar esta catástrofe sanitaria.

El presente estudio ofrece un breve análisis conceptual del impacto que ha supuesto el Covid-19 en la economía de estados, en especial en la del Ecuador, así mismo, la repercusión de intervenciones no farmacológicas (NPI) en las economías emergentes.

Metodología

Para responder las preguntas de investigación y lograr el objetivo general se llevará a cabo una investigación de tipo descriptiva, explicativa y analítica, así mismo por su enfoque metodológico es cualitativa, esto permitirá alcanzar un grado superior de precisión de la realidad que se pretende abordar.

Así lo define (García Jiménez, Gil Flores, & Rodríguez Gómez, 1991) Estudia la realidad en su contexto natural, tal y como sucede, intentando sacar sentido de, o interpretar los fenómenos

(Merriam, 1988)de acuerdo con los significados que tienen para las personas implicadas. La investigación cualitativa implica la utilización y recogida de una gran variedad de materiales— entrevista, experiencia personal, historias de vida, observaciones, textos históricos, imágenes, sonidos – que describen la rutina y las situaciones problemáticas y los significados en la vida de las personas. La metodología utilizada permite conocer de manera más clara y profunda los objetos de análisis, si bien, en el desarrollo del tema propuesto se pretende también conocer el impacto de un procedimiento en una institución, es precisamente esto lo que hace idóneo la búsqueda de información por medio de estas pericias por ejemplo (Merriam, 1988)llega a presentar como características esenciales de la metodología cualitativa las siguientes: particularista, descriptivo, heurístico e inductivo. Su carácter particularizado viene determinado porque se centra en una situación, suceso, programa o fenómeno concreto.

Desarrollo

Para (Hevia & Neumeyer, 2020) La pandemia del COVID-19 es uno de los desafíos más importantes que ha enfrentado la humanidad en tiempos recientes. Todavía se desconoce cuál podrá ser su costo total en vidas humanas. De manera simultánea a la pérdida de vidas y a la profunda crisis de salud, el mundo está siendo testigo de un colapso económico que impactará de manera severa el bienestar de grandes segmentos de la población durante los próximos años.

El Covid-19 ha supuesto un duro revés en la Economía mundial, en España por ejemplo el PIB podría rondar el 10,8%, en Estados Unidos cayó un 3.8%; por su parte México, proyecta que hasta a finales del 2020 la tasa de inflación se ubicará entre el 3.0 y 3.5; Italia, país epicentro de pandemia a nivel Europa, reportó su peor caída de mercado de acciones con 41%, China el 13% de decrecimiento.

Debido a las estrictas medidas de confinamiento, mismas que han derivado en afectación directa a sectores como el turismo y el comercio, mismo que ocupa el mayor porcentaje en estos países, ambos sectores dependen de la movilidad física, según Karen Ward estratega Jefe de EMEA EP AssentMaagement, empresa Española dedicada a las inversiones bancarias, servicios financieros, gestión de activos financieros e inversiones privadas, considera que la pandemia ha tomado a nivel Europeo mayor estragos en España ya que este depende mayoritariamente su economía al turismo, así que “será casi un año perdido”.

La expectativa de corto plazo para la economía mundial muestra efectos negativos, los mercados, así como los índices bursátiles mundiales muestran efectos negativos (Baldwin & di Mauro, 2020), por

lo tanto la pandemia podría interceder directamente bajo tres aspectos principales: producción, trastornos en cadenas de suministro y en el consumidor final, y por el impacto financiero en las industrias y los mercados bursátiles.

El impacto directo a la producción se ve sobre todo afectado por el cierre de puertos y zonas de ingresos de productos, según el Banco Mundial las exportaciones más fuertes se dan a países asiáticos como China, Corea o Japón, en China por ejemplo, el puerto de Hubei tuvo que cerrar sus puertas y muchos países, entre ellos Ecuador, se vieron afectados, de igual forma empresas manufactureras que dependen de los productos que no pudieron ser ingresados, esto conlleva una desaceleración e interrupción en la cadena de suministro, para ser concretos: no se puede producir, no se puede elaborar, no se puede vender..., en las finanzas y mercados financieros las restricciones temporales de producción hacen tambalear a empresas, en especial a cuyas que no cuentan con un capital para eventos impredecibles, ante este aumento de riesgo podría notar que se han tomado medidas de inversión sobre todo, que minimizan aún más la confianza en los mercados financieros, es muy probable que se mantenga una disminución en los mercados de valores ya que los inversionistas priorizaran mantener los valores gubernamentales como por ejemplo los del tesoro de EEUU, todo debido a la incertidumbre Covid-19.

La pandemia ha requerido de intervenciones nuevas en ámbitos económicos y los estados se han visto en la obligación de adoptar intervenciones no farmacológicas (NPI) para contener la propagación del virus, si bien es muy pronto para levantar un juicio con datos verificados del costo de las NPI para los estados, estas son económicamente insostenibles según proyecciones y aproximaciones considerables.

Para (Hevia & Neumeyer, 2020) El impacto del COVID-19 sobre las economías emergentes se produce principalmente por tres vías:

1. Efecto directo de las NPI en la actividad económica debido a:
 - a) Restricciones en la producción de muchos sectores económicos, como el turismo o el entretenimiento.
 - b) Las restricciones de distanciamiento social obligan a algunas personas a trabajar desde casa o, simplemente, a dejar de trabajar, lo que provoca también una caída de la producción.

2. Términos de intercambio. Muchos países exportadores de materias primas están experimentando una drástica caída de los precios de los productos que exportan, afectando a un porcentaje sustancial del PIB y de los ingresos públicos.
3. Choque financiero global. Se está produciendo una perturbación en la liquidez a nivel global, con movimientos masivos en las carteras en busca de liquidez y abandonando activos de mayor riesgo. Para las economías emergentes esto supone salidas de capital, un aumento de los costos de financiamiento y una caída en el valor de sus monedas.

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe CEPAL ha mencionado que la pandemia logrará que la economía de la región se contracture debido a la reducción del comercio internacional, la disminución de los precios materias primas y productos manufacturados y también la dependencia de la economía de exportación que desnuda la realidad de varios países.

En Ecuador a día de hoy, según cifras del Ministerio de Salud Pública, existen 180.295 casos de Covid positivo con 8.669 muertes registradas² y las repercusiones sociales y psicológicas han afectado a millones de ciudadanos, el confinamiento inició el 16 de marzo del 2020 y aunque las medidas han flexibilizado un poco, Ecuador aún no ingresa a una normalidad, sino más bien ha dado un paso hacia atrás con nuevas NPI que mitiguen el impacto de una segunda ola.

Para (Lopez, Solorzano, Burgos, & Mejía, 2020) La llegada del virus en el Ecuador puso en riesgo a pequeñas empresas, las cuales no contaban con unos ingresos suficientes. A raíz del covid-19 el país tomó la decisión de poner al Ecuador en estado de excepción la cual afectó a las empresas económicamente y a la ciudadanía, las pequeñas empresas tuvieron que cerrar sus puertas en cambio las empresas con más poder y conocida tuvieron un desbalance de ingreso y optaron por reducir sueldo y personal.

Además, la economía nacional ha sido visiblemente mermada iniciando porque el mayor socio comercial que tiene el país es China, (Bernardos, 2020) señala que la disminución de la demanda en el país asiático hará que las empresas extranjeras que vendían sus productos en él reduzcan su producción y el resultado será un exceso de oferta y una caída de precios, esto deriva en que según proyecciones de la Organización Mundial del Comercio se dará una reducción del comercio internacional entre un 13 y 32%, para el Ecuador no es la excepción, para el Ministerio de Industria

² Información extraída de <https://www.salud.gob.ec/actualizacion-de-casos-de-coronavirus-en-ecuador/>

y Producción el país está dejando de producir \$260 millones diarios, puesto que la economía se encuentra paralizada en un 70%³.

Por su parte, el Fondo Monetario Internacional pronosticó una caída del 10.9% de la economía del Ecuador, y el PIB un 6.3%, si bien la proyección se ajustó a la baja y en periodo del primer semestre, a día de hoy casi finalizando el año no ha podido aumentar; para Gita Gopinath, Consejera Económica y Directora del Departamento de Estudios del Fondo Monetario Internacional, la economía del Ecuador será la segunda más afectada de América Latina y el Caribe solo estando por debajo de la de Perú. (las estadísticas no incluyen a Venezuela ya que no ha proporcionado datos)

Los altos niveles de endeudamiento son una ruleta rusa para el país, que si bien, recibió un préstamo emergente al FMI, la deuda pública equivale a un 60.5% de su PIB, y según el Ministerio de Economía y Finanzas estima que las necesidades de financiamiento ascenderán a \$13.500 millones⁴.

Para (Caputti, 2020) El nivel de endeudamiento mide el apalancamiento financiero, es decir, la proporción de la deuda que soporta el estado versus sus propios recursos.

Si apuntamos a nivel Microeconómico el confinamiento ha afectado visiblemente a emprendedores y microempresarios, algunos de ellos cerrando sus negocios y provocando un incremento en las tasas de desempleos, y esto a su vez disminuirá aportes a la seguridad social o recaudaciones del SRI todas actuando como cadena del eslabón llamado Economía del Ecuador.

Según (Mideros, 2020) Para mitigar los impactos se requieren acciones urgentes, en por lo menos cuatro mecanismos de afectación.

El primero, y sin duda el más importante, es el impacto en la salud de las personas que incluso pone en riesgo la vida(...) El segundo mecanismo de transmisión es el freno a la producción, por la imposibilidad de trabajar(...) El tercer mecanismo se genera a través del presupuesto público. Atender la emergencia sanitaria requiere la movilización inmediata de recursos hacia el Sistema Nacional de Salud(...) El cuarto mecanismo es el sector externo. El impacto económico, que es global, afecta la demanda internacional de bienes y servicios. Además, las monedas se deprecian con relación al dólar lo que nos quita competitividad. Las exportaciones ecuatorianas se reducen aumentando el déficit comercial e incrementando la salida neta de divisas.

³ Información recabada de: <https://www.produccion.gob.ec/>

⁴ Información extraída de: <https://www.finanzas.gob.ec/https-wwwdeuda-publica-nueva-metodologia/>

En el desarrollo de estas 4 acciones que propone Mideros, aportamos que, si bien son medidas solidarias, en su mayoría corresponden directamente a una subvención estatal en cada uno de los aspectos mencionados, lo imprescindible ahora es suplir las necesidades de salud y asegurar la capacidad de consumo de los hogares – canasta básica –.

El Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional manifestaron que se encuentran totalmente comprometidos con un apoyo inmediato para cubrir las solicitudes de los estados que soliciten para financiar los impactos del virus.

El Banco mundial presenta en su página web con actualización 2 octubre, 2020 que está haciendo para apoyar la respuesta de la región frente al Covid-19:

- Proyectos específicos para la respuesta ante problemas sanitarios.
- Componentes contingentes de respuesta para emergencias que pueden activarse o añadirse a proyectos existentes frente a una emergencia.
- En los 15 meses subsiguientes dotará de una asistencia que asciende a los \$160.000 millones, buena parte será destinada para países de América Latina y el Caribe.
- Otras intervenciones incluyen: la puesta en marcha de Opciones de Desembolso Diferido ante Catástrofes (CAT-DDO), reestructuración de proyectos existentes y la realocación de fondos bajo el Componente de Respuesta a Emergencias de Contingencia (CERC por sus siglas en inglés).

Por su parte el FMI indicó que posee recursos disponibles para ayudar a países miembros a una reestructuración de su economía entre los que destacan:

- Un billón de dólares en capacidad de préstamo.
- Financiamiento de emergencia con rápido desembolso para los países con bajos ingresos

Estas consideraciones son puestas y dispuestas a todos los estados que consideren oportuna la intervención de entidades financieras superiores, la pregunta está en que a largo plazo será beneficioso o será “pan hoy y hambre para mañana”.

Conclusiones

Se puede decir que la pandemia, a países con economías muy inestables como la de Ecuador, les ha ocasionado más endeudamiento al estado, se prevé que alrededor de 70 millones de personas post pandemia entrarán a formar parte del grupo de pobreza extrema en el mundo, la reasignación de recursos, la gestión de recursos a nivel internacional son medidas prioritarias para el 2021, año en el

cual también se anticipa una recuperación lenta y muy dependiente de factores como la aparición de la vacuna.

Entre mayor sea el periodo de NPI las consecuencias serán más nocivas para la industria pequeña y mediana, muchas empresas se verán afectadas más aun aquellas que tienen un contacto social directo como las de turismo, entretenimiento o comercio; las empresas que pierdan capital y consumo se verán en la necesidad de despedir trabajadores e ir alivianando la nómina, los hogares prefieren ahorrar o invertir en activos seguros o de necesidad imperiosa y se desprenden – en ciertos casos – de lujos o activos riesgosos.

Gestionar una política internacional de recursos que ayuden en el salvataje económico, mantener la liquidez interna, instar a la unificación de recursos de ministerios y que estos vayan directamente al Ministerio de Salud, renegociar la deuda externa en acción coordinada con otros países y realizar préstamos a bajo interés y a largo plazo, esto para dar una inyección a la economía nacional, y sobre todo darle buen uso al dinero público.

La prioridad es asegurar la buena salud de los seres vivos pero sin olvidar que la economía sostiene la estabilidad de un país, tomar medidas austeras como recesiones gubernamentales en programas no esenciales o regulatorias que aíslen el foco de contagio y aseguren un buen ambiente de bioseguridad para que de forma paulatina se pueda dar reingreso a una nueva normalidad, esto dando tiempo a que vacunas que están en desarrollo por decenas de laboratorios a nivel mundial puedan dotarnos de este antídoto para dar por terminado este mal que ha dado un sacudón desde lo sanitario, pasando por lo económico hasta lo humano.

Referencias

1. Baldwin, R., & di Mauro, B. (2020). Economía en tiempos de COVID-19. London: CEPR Press.
2. Bernardos, G. (2020). Los efectos económicos del coronavirus. Crónicas de pensamiento.
3. Caputti, A. M. (2020). La Economía Nacional a gran escala.
4. García Jiménez, E., Gil Flores, J., & Rodríguez Gómez, G. (1991). Metodología de la Investigación Cualitativa. Granada (España): Ediciones Aljibe.

5. Hevia, C., & Neumeyer, A. (2020). Un marco conceptual para analizar el impacto económico del COVID-19 y sus repercusiones en las políticas. Buenos Aires: Universidad Torcuato Di Tella .
6. Johnson, S. (2020). Coronavirus and the Global Economy. Project Syndicate.
7. Lopez, D., Solorzano, S., Burgos, S., & Mejía, M. (2020). La economía de las empresas del Ecuador en el contexto de la pandemia. Polo del Conocimiento, 285-304.
8. McKibbin, W., & Sidorenko, A. (2006). Global Macroeconomic Consequences of Pandemic Influenza. Australia: Centre for Applied Macroeconomic Analysis.
9. Merriam, S. (1988). Estudio de caso de investigación en educación: un enfoque cualitativo. San Francisco: Jossey-Bass.
10. Mideros, A. (2020). Economía en tiempos del COVID-19. Economía y Desarrollo.

© 2020 por los autores. Este artículo es de acceso abierto y distribuido según los términos y condiciones de la licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional (CC BY-NC-SA 4.0)
(<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/>)